

**Marco
Palazzo**

Corso Brunelleschi 84
10141 Torino
Tel. 011.700693
Cell. 335.8067246
marcopalazzo@virgilio.it

Informazioni generali

- Nato il 13 Giugno 1975 a Torino
- Stato civile: celibe
- Automunito (patente A-B)

Studi e servizio di leva.

- **1994/95 Istituto Galvani di Torino** –Diploma Perito elettronico con votazione di 42/60.
- **1995/96** Servizio militare eseguito presso il comando **Vigili del fuoco di Torino.**

Corsi

- **1999 Corso impianti acque per trattamento dialitico e laboratorio analisi** presso General Water s.r.l. di Altedo (Bo)
- **1999 Corso Tecnico e infermieristico** Dialisi extracorporea e peritoneale e tecniche di trattamento dialitico extracorporeo presso Althin Medical S.r.l. di Parma.
- **2000 Corso tecnico applicativo** trattamento dialitico presso Baxter S.p.A di Bruxelles.
- **2001 Corso gas tecnici e ventilazione polmonare invasiva** presso Medigas s.r.l di Milano.
- **2006 Corso tecnico e applicativo iniettori mezzo di contrasto** presso Medrad s.r.l in Maastricht.
- **2009 Corso tecnico sistemi risonanza magnetica** presso GE medical system S.p.A in Milwaukee.

Conoscenze Linguistiche

- **Conoscenza approfondita** parlata e scritta della lingua inglese e francese livello scolastico.

Conoscenze informatiche

- **Conoscenza approfondita** del PC, in particolare di sistemi Windows Workstation e Server (2000 e 2003). Buona conoscenza di sistemi Linux.
- **Conoscenza ottima** del pacchetto Office (Word, Excel, Access, Powerpoint, Publisher, Frontpage), del pacchetto Macromedia (Dreamweaver, Fireworks, Flash). Ottima conoscenza di applicativi per fotoritocco, mail client e browsers.
- **Conoscenza ottima** di reti Lan, Wan, Wireless.

Esperienze professionali

07/06/1999 Althin Medical S.r.l. Multinazionale Americana che produce e commercializza apparecchiature elettromedicali e materiale monouso per emodialisi, con sede in Italia a Parma. In qualità di tecnico seguivo l'installazione, l'assistenza tecnica di tutte le apparecchiature dialitiche negli ospedali e presso i pazienti domiciliari, e il training del personale infermieristico. L'area di mia responsabilità comprendeva Piemonte, Liguria e Lombardia.

01/06/00 Baxter S.p.a. Multinazionale Americana che produce e commercializza apparecchiature elettromedicali. In seguito all'acquisizione della precedente società, ho lavorato per Baxter, occupandomi dell'assistenza tecnica delle apparecchiature per emodialisi presenti su tutto il territorio nazionale.

24/04/01 MEDIGAS Italia S.r.l. Azienda italiana con sede a Milano che commercializza prodotti, apparecchiature e servizi medicali. Ho svolto mansioni tecnico commerciali, su apparecchiature quali: ventilatori polmonari, ossigenatori, polisonnografi, spirometri, gruppi di continuità e tutto ciò che concerne la ventilazione invasiva e non, supportando il marketing in fase di dimostrazione del prodotto e in preparazione di gare d'appalto; seguivo inoltre la fatturazione e le offerte per quanto concerne l'assistenza tecnica in Piemonte e Liguria. L'attività tecnica era svolta molto sovente presso pazienti domiciliari, ma anche in ospedali (principalmente sale rianimazione) o cliniche private.

24/03/02 Baxter S.p.a. Mi occupavo dell'assistenza tecnica, supportando il marketing e occupandomi dei training di apparecchiature elettromedicali per emodialisi. Ho svolto questa attività su tutto il territorio nazionale occupandomi principalmente delle regioni Piemonte, Liguria e Lombardia.

27/12/05 Medrad Italia S.r.l. società che commercializza e produce iniettori di liquidi di contrasto per sale TAC, risonanze magnetiche e sale angiografiche. Ero responsabile della parte tecnica in particolare dell'installazione, manutenzione e riparazione e parte del training al personale, di tutte le apparecchiature presenti nell'area nord-ovest Italia, Puglia e Sardegna. Il lavoro si sviluppava in team e in stretto contatto con il marketing al fine di raggiungere i massimi risultati richiesti dall'azienda.

16/02/09 ad oggi lavoro per una Ge Medical System S.P.A. Italia Sono il responsabile tecnico area Piemonte e Valle D' Aosta per le apparecchiature di risonanza magnetica nucleare. Dispongo di una company car, computer aziendale e rimborso spese.

Buone capacità relazionali, acquisite nel periodo lavorativo presso le suddette aziende. In tale periodo ho lavorato con più gruppi e persone con le quali è stata importante l'attività svolta e lo sviluppo dei singoli progetti che mi ha portato a un'ottima condivisione di successi e risultati.

	<p><i>Hobby e Interessi</i></p> <ul style="list-style-type: none">▪ Sport: calcio, tennis, vela, sci, motociclismo (mi piace praticarlo a livello amatoriale).▪ Hobby: bricolage e viaggio quando possibile.▪ Interessi: Internet e nuove tecnologie.
--	--